



## Garantia de Empréstimos para Compradores Internacionais

### Financiamento competitivo

O EXIM auxilia empresas dos EUA, garantindo financiamento a compradores estrangeiros solventes para compras de bens de capital e serviços dos EUA. Com as garantias de empréstimos do EXIM, os compradores podem obter financiamento com prazo competitivo de credores que, de outro modo, não estaria disponível ou não teria taxas de juro economicamente viáveis de mais de um ano. Como alguns compradores preferem uma alternativa aos tradicionais empréstimos a prestações, o EXIM oferece igualmente locações financeiras.

Por sua vez, as empresas norte-americanas recebem o pagamento no momento da expedição. Não há limites de volumes superiores para transações.

### Vantagens

- Permite aos compradores adquirir mais bens de capital e serviços relacionados dos EUA,
- Oferece opções de financiamento flexíveis e prazos de reembolso mais longos.

### Cobertura de financiamento

A garantia de empréstimo da agência cobre 100 por cento do capital e juros acumulados sobre qualquer montante. O nível total do apoio EXIM será o menor de 85 por cento do valor de todos os bens e serviços elegíveis no contrato de fornecimento dos EUA, ou 100 por cento do conteúdo dos EUA de todos os bens e serviços elegíveis no contrato de fornecimento dos EUA. A taxa de juro cobrada é geralmente uma taxa flutuante, negociada entre o comprador e o credor. O financiamento EXIM encontra-se disponível para equipamentos novos, usados e reconicionados.

O EXIM pode igualmente apoiar custos de transação elegíveis, como taxas bancárias, legais e de engenharia, e custos limitados incorridos no país do comprador (por exemplo,



até 30 por cento dos custos locais associados ao projeto ou instalação do produto). A garantia pode apoiar empréstimos denominados em moedas estrangeiras selecionadas, tais como o euro, iene, real e rand.

Para se qualificarem ao financiamento EXIM, todos os compradores devem preencher determinados critérios de crédito, dependendo do volume da transação e da natureza do comprador. Caso um comprador não cumpra esses padrões, poderá recorrer a fiadores e outras melhorias de risco de crédito para se qualificar.

### Qualificações essenciais:

- Os compradores podem ser entidades do setor público ou empresas privadas estrangeiras,
- Se o conteúdo estrangeiro for superior a 15 por cento do adiantamento, o apoio apenas se encontrará disponível para a parte dos EUA,
- Geralmente, os artigos militares/de defesa não são elegíveis, nem as vendas a compradores militares (salvo algumas exceções),

- O EXIM não pode fazer negócios em certos países e ao abrigo de determinados termos. Consulte o cronograma de limitação de país CLS (Country Limitation Schedule) em [www.exim.gov](http://www.exim.gov),
- Para apoio de financiamento de longo prazo (ou seja, mercadoria com valor superior a 112 milhões de reais), os bens que são expedidos por via marítima deverão ser transportados num navio com bandeira dos EUA,
- Antes de aprovar qualquer transação, o EXIM levará em conta o efeito ambiental benéfico e adverso e o impacto econômico do artigo ou serviço de exportação específico.
- As candidaturas poderão ser apresentadas pelo credor, exportador ou comprador, embora as transações orientadas pelo credor tendam a ser processadas mais rapidamente. O requerimento encontra-se disponível em [www.exim.gov](http://www.exim.gov).

### PASSO SEGUINTE:

Contate um corretor de seguros registado no EXIM na aba "Ferramentas para exportadores", em [exim.gov](http://exim.gov), ou um diretor regional do EXIM próximo para responder às suas perguntas e agilizar o seu requerimento.